



**ALPHERG**  
*Energy Trading*

Profilo societario

**Facing energy trading challenges**  
Independent. Experienced. Committed.

**Chi siamo**

- Alperg S.p.A. è una **società italiana e indipendente** che opera nei segmenti del **trading, wholesale e supply** di gas naturale ed energia elettrica - **a livello europeo** - con uno speciale focus di mercato sull'Italia.
- Alperg è **partecipata da ENOI e Trafigura** che, dopo diversi anni di proficua collaborazione, hanno deciso di intensificare così la relazione professionale. Il Gruppo ENOI detiene la quota azionaria di maggioranza mentre Trafigura, attraverso Trafigura Ventures V B.V., possiede una partecipazione significativa sebbene di minoranza.
- Alperg **conta da un lato sulla rinomata esperienza di ENOI**, maturata in quasi 20 anni di attività sui mercati energetici di tutta Europa (1.500+ TWh scambiati, 35+ miliardi di € di fatturato sviluppato e 350.000+ deal), **dall'altra parte sulla forza, sulla diversificata competenza nelle commodity e sulla visione globale di Trafigura** (uno dei più grandi gruppi di trading nelle commodity al mondo, con uffici in 35 paesi e un fatturato di oltre 180 miliardi di dollari). Trafigura fornisce opportunità di business legate a ottimizzazioni di breve termine in ambito LNG.

- La Società si è dotata di un **sistema di governance in grado di gestire l'azienda in modo ottimale**. I diversi organi societari interagiscono in modo sistematico, ciascuno per le proprie funzioni, affinché la Società prosperi in modo vantaggioso e sostenibile per i diversi stakeholders.
- Un **comitato investimenti ha il compito di valutare e prendere le decisioni finali su tutti gli investimenti di rilevanza strategica** per l'Azienda; il comitato monitora sistematicamente l'andamento degli investimenti fatti.
- Tramite l'attività di energy trading, sales e supply l'Azienda è naturalmente esposta a una serie di rischi quali la **volatilità** dei **prezzi** di mercato e delle **valute**, il rischio **controparte** nonché i **rischi operativi**. **Tutti questi rischi sono gestiti da un team che riporta al Responsabile Risk Management** e al vertice societario.

**Cosa facciamo**



## L'approccio di business

L'approccio di business aziendale si fonda su **3 fondamentali elementi**:

- La **conoscenza dei mercati**
- La **competenza** dei nostri collaboratori
- La **passione** per le sfide

## Le nostre attività

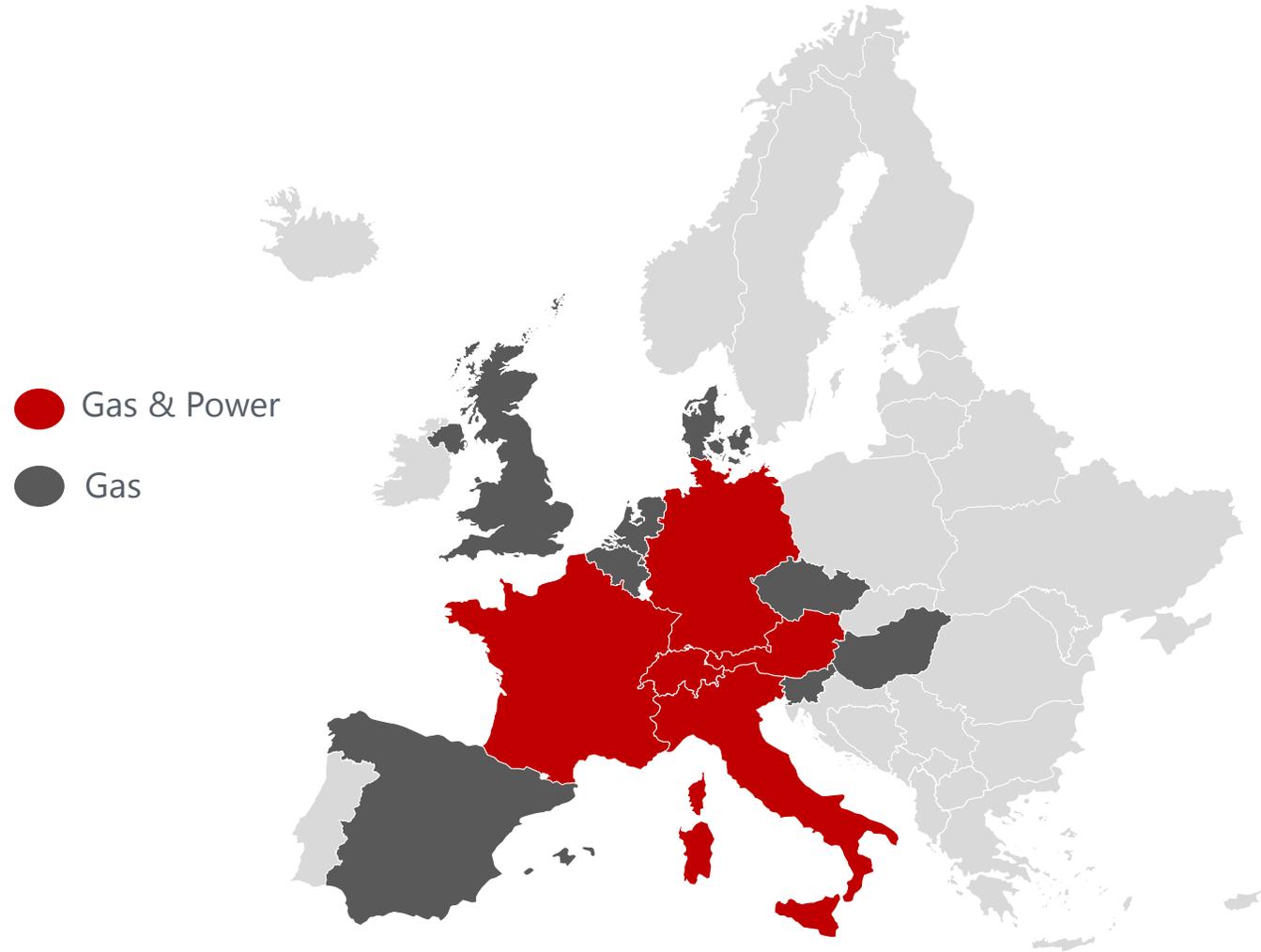
Il business si concentra sulle attività internazionali di trading, wholesale e supply di gas naturale ed energia elettrica. **Alperg mette a disposizione di ogni cliente, tutto il know how, tutte le connessioni nei mercati di europei, perché ogni cliente possa beneficiare delle opportunità più avanzate disponibili nel continente.**

La nostra natura di **società indipendente** ci rende liberi di muoverci con **flessibilità** ma garantendo ai Clienti un **supporto 24/7**, sempre con l'obiettivo di fornire a ciascuno dei nostri Clienti la migliore soluzione.

Accanto alle attività di trading e sales, Alperg dispone di un **team di "operations & logistics" che garantisce la corretta esecuzione operativa** grazie a decine di accordi di trasporto e stoccaggio nei paesi europei dove opera.

Il team "operations & logistics" collabora con il team "sales & origination" al fine di confezionare prodotti ad hoc per le esigenze speciali che il cliente manifesta. **Il Gruppo ha una vasta esperienza nella messa a punto di complessi prodotti e servizi strutturati sui principali mercati europei.**

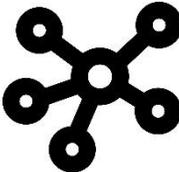
# La nostra presenza sui mercati europei



# I numeri del nostro business

300

TWh scambiati fino set '19



10+ hubs attivi



100+ trade al giorno



200+ controparti attive

## \_ L'importanza<sup>(1)</sup> dei diversi mercati \_

## \_ Principale hub per le operazioni di «hedging» \_



Italy  
45%



Austria  
20%



Germany  
15%



France  
10%



Netherlands  
5%



Others  
5%



TTF

## Le nostre attività – gas naturale (e LNG)

Alpherger agisce come *natural gas merchant* in tutti i più rilevanti paesi europei.

Il Gas Business Group si occupa principalmente di tre linee di business:

- **Gas Sales:** acquisti e vendite sia sul mercato “prompt” sia su quello “forward”, originati dal team “sales & origination”. Due tipi di “vendite”:
  - Flussi: con consegne ai VTP gas europei (principalmente contratti “forward”).
  - Industriali/Grossisti: con consegna al PDR o al ReMi.
- **Gas Trading:** deal fisici e finanziari, eseguiti su punti di scambio fisici o virtuali in Europa, così come sui mercati OTC, per coprire o gestire i volume venduti e/o ottimizzare trasporti e stoccaggi.
- **Gas Transit and Storage:** capacità di trasporto e stoccaggio di breve termine, gestiti dai team di “trading” e da quello di “operation & logistics”.

Nel comparto **LNG**, Alpherger può contare sul riconosciuto know how e il raggio d’azione mondiale di Trafigura\* nonché sull’esperienza che ENOI ma maturato negli anni sia in Italia sia in Europa.

## Le nostre attività – power

La società è **attiva sui principali mercati europei**: Austria, Svizzera, Germania e Francia (EPEX Spot), Italia (IPEX). Inoltre AlpherG è **presente nei mercati elettrici finanziari in tutta Europa** (EEX market participant).

Questo consente di offrire ai Clienti una valida offerta in termini di ampiezza territoriale e di tipologia di soluzioni con affidabilità e flessibilità.

I desk Trading e Sales trattano **principalmente contratti con scadenza di breve termine** (entro i 12 mesi). In aggiunta AlpherG - attraverso piattaforme specializzate - compra e vende capacità di trasporto che mette a disposizione della propria Clientela.

## Le nostre attività - grandi clienti (industriali e reseller)

Parallelamente alle attività di trading e wholesales, Alperg effettua anche **attività diretta di supply per clientela finale di tipo industriale**, sia per il gas naturale che per l'energia elettrica. I Clienti di Alperg hanno quindi la possibilità di approvvigionarsi in modo strettamente connesso con tutti i più rilevanti mercati energetici internazionali.

Queste **forniture** si contraddistinguono per un elevatissimo grado di **efficienza operativa** ma soprattutto grande **competitività** di prezzo, visto che Alperg si rifornisce direttamente alle più avanzate piattaforme di scambio in Europa.

I **resellers** possono accedere alle forniture di Alperg attraverso l'innovativa piattaforma digitale **“EnergySuite | Smart Supply” il 1° e-commerce B2B del settore** che consente di acquistare, in modo semplice e immediato, forniture energetiche (gas & power) direttamente dai più avanzati mercati europei con una molteplicità di formule di prezzo.

I **Clienti** (industriali o resellers) con contratti a prezzo indicizzato possono optare per **opzioni di «fixing»** e gestire in modo proattivo la fornitura tramite **“EnergySuite | Smart Portfolio Mgmt”** effettuando operazioni di fixing (tranches verticali o orizzontali) dei volumi.

Alperg ha una solida esperienza nei servizi ai reseller, avendone serviti decine negli anni oltre ad aver sviluppato due società di vendita\*.

**Attività  
in ambito IPP**



## Le nostre attività in ambito IPP (independent power producers)

Il Team aziendale, **sin dal 2011, fornisce servizi di ritiro di energia elettrica da impianti indipendenti di produzione (IPP)** di diversi tipi\*. AlpherG è in grado di offrire **proposte «tailor made», con prezzi fissi o indicizzati**, anche strutturati in modo variabile per aree o periodi determinati.

Il **portafoglio** è strategicamente **diversificato** per tipologia di impianti e per zone geografiche.

**Le proposte valorizzano al massimo l'energia immessa in rete**, senza costi fissi e con l'affidabilità di un rilevante operatore paneuropeo. Il team di gestione IPP fornisce sistematici **report sugli andamenti di mercato**.

Inoltre gli IPP (**fotovoltaico**) che cedono ad AlpherG la loro energia hanno a disposizione l'**esclusiva piattaforma Smart Power PRO** ([www.smartpowerpro.eu](http://www.smartpowerpro.eu)) attraverso la quale gestire ogni aspetto operativo e amministrativo relativo alla vendita di energia ad AlpherG.

### - I VANTAGGI DI ALPHERG RISPETTO ALLE SOLUZIONI DEL GSE -

- ✓ Nessun costo amministrativo
- ✓ Nessun onere di sbilanciamento
- ✓ Nessun onere di trasporto
- ✓ Nessun obbligo di previsioni produttive (fotovoltaici)
- ✓ Maggior semplicità amministrativa e gestionale di ogni aspetto della produzione
- ✓ Maggior ampiezza di scelta di opzioni per la vendita dell'energia e competitività dei pricing riconosciuti
- ✓ Maggior velocità nei pagamenti (1 mese prima)
- ✓ Maggiori servizi aggiuntivi: sistematici report di mercato
- ✓ Esclusiva piattaforma dedicata «Smart Producer PRO» (fotovoltaici)



**ALPHERG**  
Energy Trading

**Alpherg S.p.A.**

Corso Europa, 2 - 20122 Milano

[info@alpherg.eu](mailto:info@alpherg.eu)

[www.alpherg.eu](http://www.alpherg.eu)